

Perspectiva sobre las Negociaciones Comerciales Externas: el Tema del Trato Especial y Diferenciado para los Estados Miembros de la OECD

Esta presentación refleja el proceso que tiene lugar en la OECD para definir algunas posiciones claras sobre los tipos de trato especial y diferenciado que la región desea asegurar en las distintas negociaciones comerciales

■ Esta presentación se divide en cuatro partes:

- Una breve discusión sobre los problemas que confrontan los Estados Miembros de la OECO y sus objetivos en materia de desarrollo
- Implicaciones de la Liberalización Comercial para los Países de la OECO
- Intereses de la OECO con respecto a las Negociaciones Comerciales
- Conclusión

Antecedentes

- Pequeños estados insulares en desarrollo que dependen de unos pocos sectores productivos; del envío de remesas y de la ayuda oficial para el desarrollo
- Vulnerabilidad frente a los desastres naturales y a los impactos económicos externos
- Evasión de la inflación y volatilidad de la tasa de cambio debido al trabajo del ECCB

Antecedentes (Cont.)

❖ Problemas socioeconómicos:

- Tasas de crecimiento bajas e insostenibles
- Preponderancia de un alto nivel de desempleo
- La prestación de servicios sociales es inadecuada
- Persistencia de la pobreza

Antecedentes (Cont.)

- Tasas de crecimiento relativamente altas en los años 1980 – alrededor de un 6% anual
- El desempeño en los últimos tiempos es menos robusto
- Prevalece más la pobreza de recursos que la pobreza absoluta y alimentaria
- Alto nivel de desempleo, especialmente entre la juventud

Antecedentes (Cont.)

❖ **Objetivos en materia de Desarrollo:**

- Objetivos de la Estrategia para el Desarrollo de la OECO
- Lograr un crecimiento elevado y sostenible:
 - Posibilitar un ambiente macroeconómico
 - Desarrollo sectorial
- Promover el desarrollo humano:
 - Enfasis en mejorar el bienestar social/comunitario

Implicaciones de la Liberalización Comercial para los Países de la OECDE

- Erosión del acceso preferencial a los mercados de la UE
- Reducción en los ingresos gubernamentales
- Mayor competencia para los productores internos
- Elevación del desempleo
- Profundización de la pobreza y de las dificultades asociadas

Intereses de la OECO con respecto a las Negociaciones Comerciales

- Regidos por objetivos socioeconómicos
- Mejora de la capacidad productiva; promoción de las exportaciones; mayor crecimiento económico
- Abordar la vulnerabilidad y la limitación de las capacidades
- Medidas que apoyen las metas en materia de desarrollo y que den tiempo para la realización de ajustes

Intereses de la OECO con respecto a las Negociaciones Comerciales (Cont.)

- Reconocimiento de las limitaciones en cuanto a las capacidades institucionales, financieras y humanas
- Trato especial y diferenciado como por ejemplo:
 - Mayores periodos de tiempo
 - Acuerdos comerciales preferenciales
 - Reciprocidad asimétrica
 - Apoyo en la implementación
 - Abordar las limitaciones en el terreno de los suministros
 - Recursos financieros y técnicos

Intereses de la OECO con respecto a las Negociaciones Comerciales (Cont.)

- Utilidad del HCP si es financiado adecuadamente y es administrado de manera efectiva
- Programa similar en la OMC y en el ACP/UE
- Tiempo de fortalecer las economías de la región

Conclusión

- Implementación de políticas socioeconómicas apropiadas
- Transformación económica
- Procesos graduales
- Limitación por el calendario para la culminación de las negociaciones
- Trato especial y diferenciado para abordar los retos y realizar ajustes con respecto a los costos por la liberalización

FIN